



<https://www.lohnunion.de/job/vertriebsleiter-head-of-sales-kiel/>

## Vertriebsleiter:in / Head of Sales (m/w/d) / Payroll / Kiel

### Beschreibung

## Vertriebsleiter:in / Head of Sales (m/w/d) / Payroll / Job Kiel

### Deine Vision. Deine LOHNunion.

Du hast Großes vor, lebst gerne deine Stärken und gibst alles und noch mehr? Dann gestalte deine berufliche Zukunft beim 5fachen Top-Dienstleister: Bereits jetzt sind wir DAS Lohnbüro für mehr als 3.000 Unternehmen in ganz Deutschland und wachsen täglich. Unsere Kundenpalette reicht vom Kiosk um die Ecke bis hin zum Global Player mit mehr als 1.000 Mitarbeitenden. Und mit dir werden wir garantiert noch schlagkräftiger...

### Mehr Teamspirit, mehr Wachstum, mehr Erfolg!

Du brennst für Vertrieb, Sales und Kundengewinnung? Mit deiner Dynamik, Schnelligkeit und Vertriebsexpertise führst du unser Neukunden-Team in Kiel zu neuen Erfolgen. Du besitzt ein feines Gespür für erfolgreiche Neukundenakquise und exzellente Kundenbetreuung und bist dadurch der Schlüssel zu Spitzenleistungen in unserem Vertrieb.

Mit deinem Team gewinnst du nicht nur namhafte Unternehmen für unser Portfolio, sondern stellst sicher, dass aus ersten Abschlüssen langfristige Partnerschaften werden. Durch deine strategische Führung und operative Stärke baust du nachhaltig Vertrauen auf, sorgst für reibungslose Prozesse und trägst aktiv dazu bei, unsere Marktposition weiter auszubauen.

[Mehr erfahren](#)

### Deine Aufgaben im Vertrieb/Sales:

- Verantwortung für die disziplinarische und operative Führung des 3-köpfigen Vertriebsteams. Dabei wird das Team strategisch geleitet und kontinuierlich weiterentwickelt.
- Aktive Mitarbeit im Tagesgeschäft – von der Identifikation potenzieller Kunden über die Bedarfsanalyse und Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss
- Sicherstellung einer erstklassigen Betreuung neuer Kunden, um langfristige Partnerschaften aufzubauen
- Koordination, Überwachung und Optimierung der Vertriebsaktivitäten mit dem Ziel, Effizienz und Erfolg zu steigern
- Erstellung und Analyse von Vertriebsberichten in HubSpot, um unsere Prozesse zu optimieren und unsere Ziele zu erreichen
- Regelmäßiges Coaching und Mentoring, um die individuellen Stärken deiner

### Arbeitgeber

LOHNunion GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

ab sofort

### Dauer der Anstellung

Festanstellung unbefristet

### Industrie / Gewerbe

Dienstleistungsunternehmen

### Arbeitsort

Kaistraße 101, 24114, Kiel, Schleswig-Holstein, Deutschland

### Arbeitszeiten

Gleitzeit von 07:00 – 18:30 Uhr

### Gültig bis

31.12.2024

- Teammitglieder auszubauen und das Team motiviert auf Kurs zu halten
- Enge Abstimmung mit Teams wie dem Lohnbüro und der IT, um reibungslose Prozesse und optimale Ergebnisse sicherzustellen

## Dein Profil als Leitung Vertrieb/Sales:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder dienstleistungsorientierte Ausbildung und/oder ein Studium mit Schwerpunkt Betriebswirtschaft, Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb mit Fokus auf Neukundengeschäft, idealerweise in den Branchen Dienstleistung, Payroll, HR-Software oder Personaldienstleistung
- Erste Führungserfahrung von mindestens 1-2 Jahren sowie Begeisterung und Talent, ein Team zu leiten, zu fördern und kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Leidenschaft für Neukundengewinnung und die Fähigkeit, Vertriebsfolge schnell und effektiv umzusetzen
- Sehr gutes Verständnis von Vertriebsprozessen und Kennzahlen sowie ausgeprägte analytische Fähigkeiten
- Sicherer Umgang mit HubSpot oder vergleichbaren CRM- und Vertriebstools
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten, hohe Teamorientierung und Empathie sowie ein feines Gespür im Umgang mit unterschiedlichen Persönlichkeiten

## Deshalb LOHNunion

Mal ehrlich. Am Ende entscheidet dein Bauch und nicht das kostenlose Busticket, ob du bei uns arbeiten möchtest. Aber auch für deinen Kopf haben wir gute Argumente. Wir bieten dir einen bunten Mix aus großartigen Benefits wie zum Beispiel:

- **Gestaltung** | In deiner verantwortungsvollen Position bringst du deine Ideen und Vision aktiv bei uns ein.
- **Flexible Arbeitszeiten** | Wir haben keine Kernarbeitszeit. Dein Gleitzeitfenster reicht von 7:00 bis 18:30 Uhr. So bekommst du Arbeit und Privatleben unter einen Hut.
- **Homeoffice Hybrid** | Du kannst bis zu 50% deiner Arbeitszeit zu Hause arbeiten. Und zwar nicht an festen Wochentagen, sondern frei wählbar über den Monat verteilt.
- **JobRad oder JobTicket** | Du kommst gerne umweltfreundlich mit Öffis oder Rad ins Büro? Das finden wir super und zahlen dir dein JobTicket oder dein JobRad.
- **Fitness-Flatrate** | Sport macht glücklich und gesund. Bei allen Verbundpartnern von Hansefit trainierst du für nur 20 Euro im Monat. Den Rest übernehmen wir.

Noch mehr gute Gründe findest du auf [www.lohnunion.de/karriere/](http://www.lohnunion.de/karriere/)

## Dein Team Kiel erwartet dich

Im LOHNunion Headquarter an der Kieler Förde ist wirklich immer was los. Im 3. OG des Hörn Campus triffst du an der Kaffeemaschine nicht nur deinen neuen Chef, sondern auch die Kolleg:innen aus anderen Abteilungen. Oft setzen wir uns Mittags in unseren 50qm Luxus-Pausenraum, klönschnacken, kochen gemeinsam oder genießen einfach den Blick aufs Wasser und die Kieler Kreuzfahrtriesen.

Dich erwartet nicht nur ein Arbeitsumfeld mit Premium-Ausstattung, sondern auch ein kostenloser Stellplatz oder die perfekte Anbindung an den Kieler Nahverkehr mit HBF direkt ums Eck.

Das Einzige, was jetzt noch fehlt, bist du – als Vertriebsleiter:in / Head of Sales (m/w/d) / Payroll

## **Interessiert?**

Unsere HR-Managerin Anja steht dir vorab gerne telefonisch für alle Fragen zum Job und zum weiteren Ablauf zur Verfügung.

Oder du schickst uns direkt deine Bewerbung mit Lebenslauf, Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an [personal@lohnunion.de](mailto:personal@lohnunion.de)

Weitere Informationen über LOHNunion findest du auf unserer Karriereseite unter [www.lohnunion.de/karriere/](http://www.lohnunion.de/karriere/)

### **Anja Pfeffer-Lablack**

HR Managerin LOHNunion

Tel: 0431 5300 51-21

E-Mail: [personal@lohnunion.de](mailto:personal@lohnunion.de)

[Ich bin neugierig auf euer Team](#)